



HIGHLY RECOMMENDED

Dapat Jutaan Rupiah dari Internet Tanpa Produk dan Tanpa Website

Kabar gembira bagi anda yang ingin jualan online tapi tidak punya produk...

**"INILAH SOLUSI BISNIS ONLINE BEBAS
RIBET YANG MAMPU MENGHASILKAN
PROFIT PULUHAN JUTA RUPIAH SETIAP
BULANNYA!"**



Kini Anda bisa mempromosikan ribuan produk ternama dengan komisi yang sangat menarik...
Tanpa harus pusing memikirkan stok dan mengirimkan barang!



Daftar Isi

<u>Cara Mendapatkan Uang dari Internet</u>	4
<u>Periklanan</u>	4
<u>Penjualan Barang atau Jasa</u>	5
<u>Dropshipping</u>	6
<u>Affiliasi</u>	8
<u>Lebih Dalam Mengenal System Affiliasi</u>	9
<u>Berkenalan dengan System Affiliasi BeOn</u>	10
<u>Registrasi BeOn</u>	11
<u>Marketing Tool</u>	13
<u>Link Affiliasi</u>	15
<u>Link Affiliasi Produk</u>	19
<u>Strategi Memasarkan Produk BeOn</u>	21
<u>Bangun Jaringan Dulu</u>	21
<u>Jadilah unik</u>	22
<u>Memasarkan Lewat Social Media</u>	23
<u>Jangan langsung mengarahkan ke halaman BeOn</u>	23
<u>Kumpulkan list</u>	24
<u>Grup Khusus Pemasar BeOn</u>	24
<u>Rekomendasi</u>	27

Keajaiban Teknologi Internet



Internet adalah sebuah keajaiban teknologi. Ada begitu banyak hal bisa dilakukan dengan internet. Jika dahulu internet hanya dikenal sebagai sumber informasi, kini internet sudah menjadi penghubung. Penghubung apa saja. Mulai penghubung antar manusia, penghubung antar gadget, bahkan kita bisa mengontrol rumah, melihat kondisi rumah melalui CCTV dari tempat kerja. Semua berkat kecanggihan teknologi internet. Dan saat ini, cara orang berbelanja sudah berubah. Jika dulu mereka datang ke mall atau toko-toko, sekarang cukup duduk santai di depan laptop dan mulai berselancar di dunia maya mencari produk-produk sesuai kebutuhan.

Dengan memanfaatkan kecanggihan tersebut, kita bisa juga meraih penghasilan. Internet adalah teknologi yang harus kita manfaatkan dengan sebaik-baiknya dan seoptimal mungkin guna meraih penghasilan. Bagaimanakah caranya? Ebook ini akan membahas itu semua. Harapan saya setelah membaca ebook ini anda mau segera praktek dan mulai mendapatkan penghasilan dari dunia maya.

Saya sebenarnya ingin memberikan pendahuluan yang lebih banyak lagi, tapi saya tahu anda cukup sibuk untuk membacanya, jadi saya peras ebook ini hingga tinggal inti-inti pentingnya saja. Dan yang penting bagi saya adalah, bagaimana anda mendapatkan jutaan rupiah dari internet.

Cara Mendapatkan Uang dari Internet

Tidak perlu bertele-tele lagi, kita langsung ke materi inti ya :) Ada banyak cara untuk mendapatkan penghasilan dari internet. Masing-masing cara membutuhkan skill-skill khusus agar optimal. Saya sendiri melihat peluang-peluang bisnis yang ada di internet terbagi sebagai berikut:

1. Periklanan
2. Penjualan barang atau jasa
3. Dropship
4. Afiliasi

Bisnis yang lain biasanya hanyalah turunan atau gabungan dari bisnis-bisnis di atas. Sekarang mari kita coba kupas satu per satu peluang bisnis online di atas. Saya akan jelaskan gambaran umumnya dulu karena kita tidak akan bahas semuanya di sini:

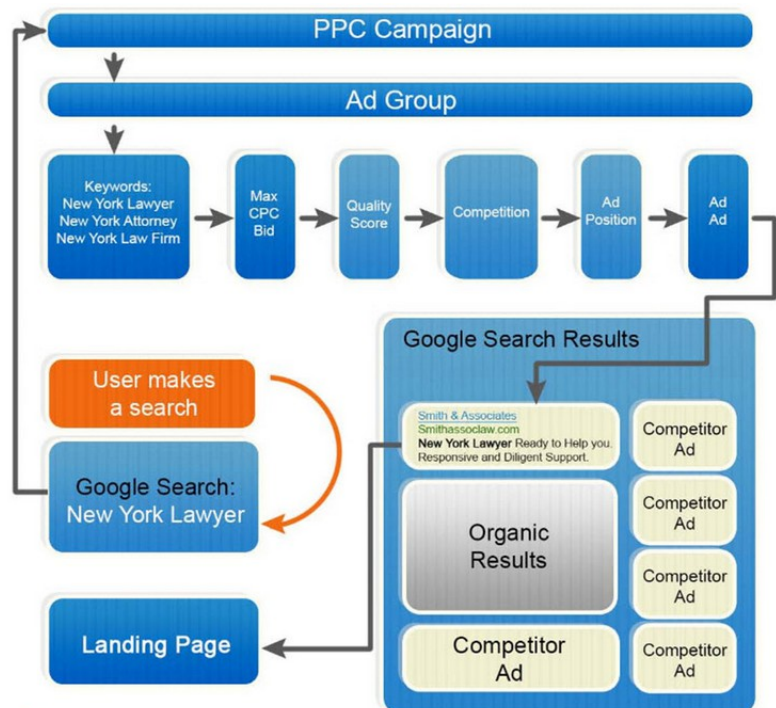
Periklanan

Untuk mendapatkan penghasilan di bidang ini, anda harus memiliki sebuah website yang cukup ramai dengan pengunjung. Kemudian anda perlu bekerjasama dengan perusahaan periklanan untuk menempatkan iklan yang mereka kelola di website anda. Anda akan mendapatkan bagi hasil dari penayangan iklan tersebut.

Bagi hasilnya bisa macam-macam. Bisa bagi hasil per penayangan. Artinya komisi diberikan sebanyak tampilan iklan. Misalnya \$1 per 1000 tampilan. Maka jika iklan tampil 5000x di website anda, anda akan mendapatkan \$5.

Selain itu ada juga bagi hasil per klik. Jadi dihitung berapa kali iklan tersebut di klik oleh pengunjung. Misalnya per klik harganya \$0.5 maka jika ada 10 klik iklan, berarti anda akan mendapatkan \$5.

Mungkin anda bertanya, uangnya darimana? Tentu saja uangnya dari para pengiklan. Misalnya ada produsen sabun mau pasang iklan, dia menghubungi perusahaan periklanan untuk memasang iklan. Misalnya iklan per klik senilai \$1. Perusahaan periklanan kemudian bekerjasama dengan para pemilik blog atau website untuk menempatkan iklan yang dikelola perusahaan tersebut. Jika terjadi klik di website, maka pemilik website dapat bagi hasil. Misalnya



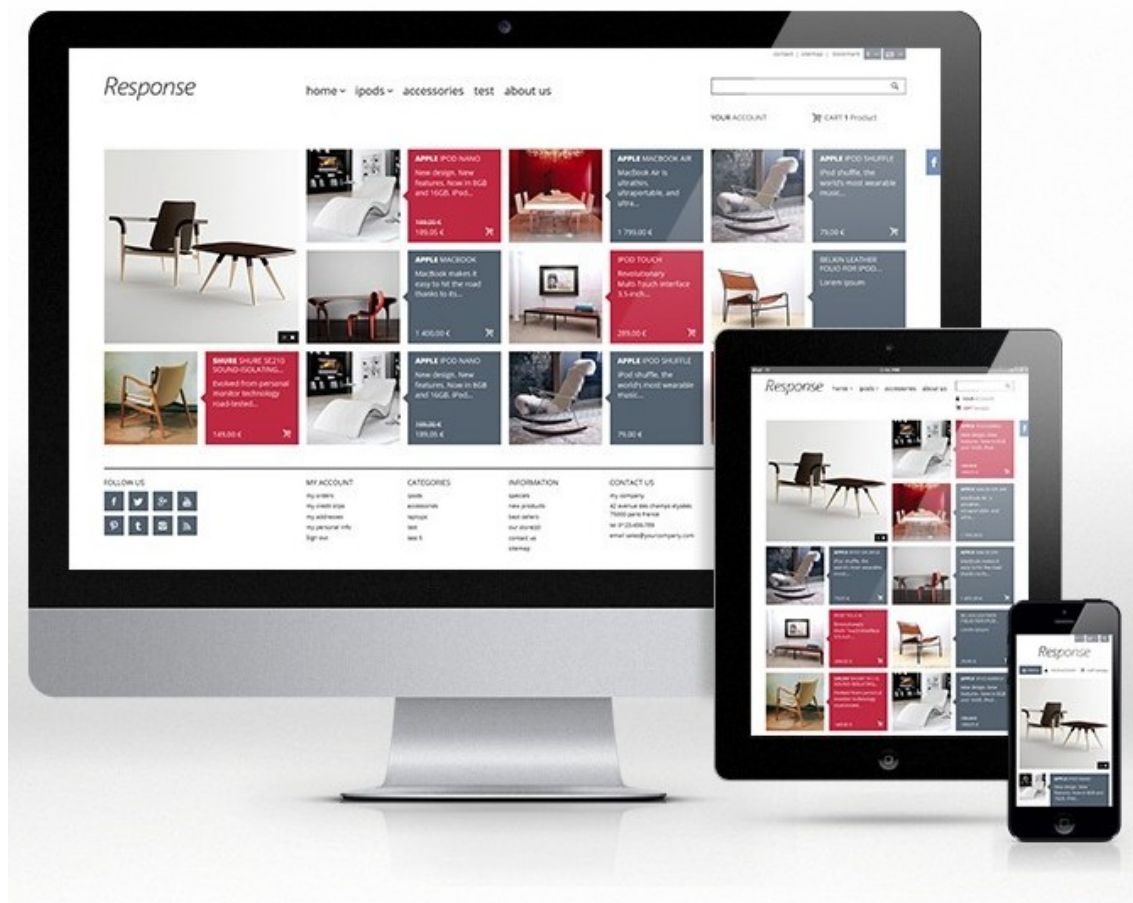
bagi hasilnya 50-50, maka perusahaan dapat \$0.5 dan pemilik web dapat \$0.5 jg. Besarnya harga per klik dan bagi hasil tentu bervariasi tergantung kompetisinya.

Penjualan Barang atau Jasa

Bisnis di bidang ini sama seperti kita jualan biasa di pasar atau mall. Anda menawarkan barang atau jasa kemudian ada yang beli, maka anda mendapatkan uang. Bedanya transaksi semua dilakukan dengan perantara internet. Sehingga anda tidak perlu sewa ruko, sewa stand atau membangun toko yang biayanya tentu tidak murah. Anda bisa jalankan usaha dari garasi rumah dan yang beli bukan cuma dari kota anda saja, tapi bisa ke seluruh pelosok negeri bahkan hingga ke manca negara.

Untuk menjalankan bisnis penjualan online, maka anda butuh website dengan system toko online. Memang sih bisa saja kita letakkan display barang di marketplace seperti tokopedia, berniaga, olx, dll. Tapi memiliki system penjualan sendiri akan memberikan kontrol dan kepercayaan lebih kepada konsumen nanti.

Selain website, anda juga harus siap dengan customer service dan proses pengiriman. Kurir yang dipakai untuk mengirim produk di Indonesia yang cukup sering digunakan adalah POS Indonesia, JNE dan Wahana. Beberapa online shop juga menggunakan ekspedisi untuk pengiriman, khususnya jika produknya cukup berat seperti mesin atau kendaraan.



Dropshipping

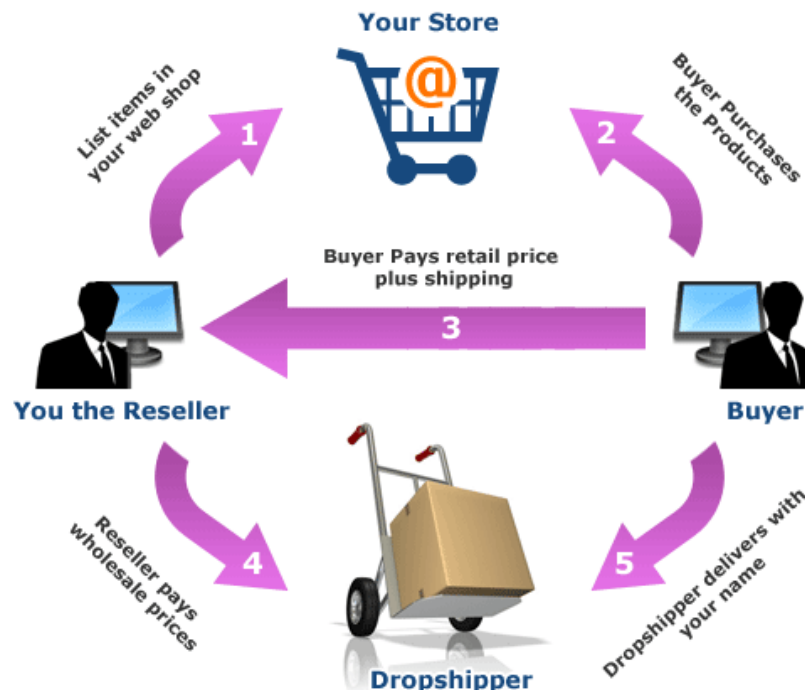
Bisnis dropshipping ini lebih mirip dengan penjualan barang atau jasa. Bedanya, kita tidak benar-benar memiliki barang yang dijual melainkan hanya memegang katalog produk. Dropshipper (orang yg menjalankan dropship), meminta foto-foto produk kepada produsen kemudian memasarkan lewat internet. Dia bisa memajang foto itu di social media, di website online shop-nya sendiri maupun ke berbagai marketplace. Jika ada calon pembeli yang tertarik, dia akan menghubungi dropshipper. Maka, konsumen tahunya ya dropshipper ini, mereka tidak tahu siapa produsen sebenarnya.

Nah, jika terjadi deal dan konsumen sudah transfer, maka dropshipper akan menghubungi produsen untuk mengirimkan barangnya. Bedanya, di sistem dropshipping penjual harus mengirimkan barang atas nama si dropshipper.

Keuntungan cara ini adalah pembeli hanya kenal dengan dropshipper saja. Sehingga ketika repeat order atau beli lagi, pembeli akan tetap beli ke dropshipper. Keuntungan bagi produsen ya tentu saja barangnya lebih cepat laku karena banyak yang menjualkan.

Kekurangannya, untuk produk-produk tertentu seperti pakaian, kadangkala dropshipper ini harus repot menanyakan stok produk. Karena biasanya untuk produk pakaian, jumlah stok untuk model yang sama terbatas. Tapi untuk produk kaos misalnya yang stoknya banyak, sangat cocok kalau kita jadikan dropship :)

Gambar di bawah ini menunjukkan skema cara kerja system dropshipping



Affiliasi

Bisnis afiliasi ini cukup mudah. Kita tidak perlu punya stok barang, tidak perlu punya website dan tidak perlu memberikan pelayanan kepada pelanggan. Karena semua hal tersebut telah dihandle langsung oleh produsen melalui websitenya.

Tugas kita sebagai affiliate marketing adalah mencari pengunjung saja ke website produsen. Bahasa kerennya PROMOSI....PROMOSI dan PROMOSI teruuss..

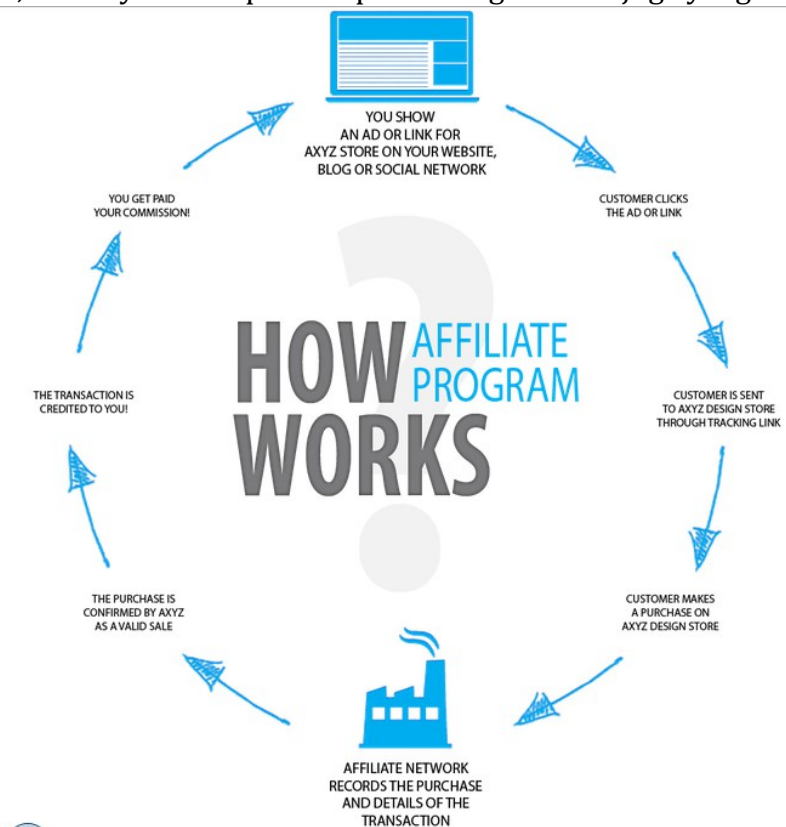
Biasanya setiap affiliate diberikan URL khusus untuk dipromosikan. URL ini berbeda untuk tiap affiliate marketing. Dengan URL ini, system afiliasi yang ada pada website owner akan mampu mengenali siapa yang mempromosikan webnya.

Jika pengunjung yang kita bawa itu tertarik dan kemudian membeli produk, maka kita akan mendapatkan komisi. Besarnya komisi tergantung perjanjian di awal dengan produsen. Ada produsen yang memberikan komisi 75%, biasanya untuk produk-produk digital. Ada juga yang 50%, bahkan ada yang 10% atau 4%.

Biasanya produk-produk fisik komisinya lebih sedikit.

Komisi ini dihitung berdasarkan harga produk yang kita jual. Misalnya kita jual ebook seharga Rp. 200.000 dengan komisi 50%. Maka jika ada yang beli lewat link afiliasi kita, kita akan mendapatkan komisi sebesar Rp. 100.000.

Ebook ini akan saya fokuskan ke bisnis online dengan system afiliasi. Karena menurut saya, bagi pemula, bisnis afiliasi lebih mudah dilakukan dan persiapannya gak terlalu banyak sehingga bisa langsung jalan. Anda bisa langsung mulai berbisnis hari ini juga karena systemnya sudah ada dan tinggal jalan saja.



Lebih Dalam Mengenal System Affiliasi

Baik, kita coba bahasa lebih detil lagi soal system affiliasi. Biar lebih jelas, saya akan coba jelaskan dalam bentuk cerita.

Sebut saja namanya Bejo. Bejo punya produk-produk untuk dijual lewat internet. Karena kemampuan marketingnya kurang, maka bejo mengundang Paijo untuk memasarkan produk2-nya. Selain itu bejo juga mengundang Jinem, Panjul dan Soleh untuk ikut memasarkan. Dalam bayangan Bejo, jika seorang pemasar berhasil menjual 10 produk, maka dari 4 orang tersebut produk Bejo akan laku 40 produk. Biar semangat, masing2 pemasar diberi komisi 10% jika berhasil menjual produk2-nya.

Lalu gimana caranya Bejo tahu siapa yang berhasil memasarkan produk? Bejo membangun sebuah website dengan system affiliasi di dalamnya. System ini akan memberikan URL khusus untuk masing2 pemasar. Misalnya: Paijo, dia punya URL: <http://produkbejo.com/?reg=paijo> kemudian si Panjul URL-nya beda lagi yaitu <http://produkbejo.com/?reg=panjul> demikian juga dengan Jinem dan Soleh masing2 punya URL khusus.

System affiliasi juga mencatat data sponsor di browser pengunjung. Ketika anda mengunjungi suatu web affiliasi, maka browser anda akan mencatat siapa sponsor dan data2 sponsor lain sesuai setting webnya. Pencatatan ini dinamakan cookies. Cookies bisa bertahan mulai 1 jam, 1 bulan hingga 1 tahun. Selama catatan ini tidak dihapus (clear cookies), maka ketika pengunjung datang lagi, web tersebut akan menggunakan catatan yang lama.

Bagaimana jika pengunjung membuka 2 URL affiliasi yang berbeda?

Ada kalanya seorang calon pembeli mendapatkan penawaran dari 2 pemasar yang berbeda. Misalnya Tinuk dapat 2 email. Satu dari Paijo, satu lagi dari Panjul. Pertama Tinuk membuka URL milik Paijo. Kemudian setelah baca email Panjul, Tinukpun membuka URL milik Panjul. Nah, jika kemudian Tinuk berniat membeli, siapa yang jadi sponsornya? Jawabnya adalah Panjul. Karena system affiliasi adalah last click win. Siapa yang paling terakhir dikunjungi, dia yang berhak jadi sponsor. Meskipun Paijo sudah mati-matian menawarkan, jika ketika beli Tinuk pake URL-nya Panjul, maka Panjul yang akan jadi sponsornya.

Nanti ketika registrasi sebagai pembeli, data Panjul akan ikut terekam ke database sehingga Bejo sebagai pemilik produk langsung tahu siapa sponsornya Tinuk.

Gambaran systemnya seperti itu, kalau mau lebih detil lagi tentu kita harus belajar tentang web programming. Tapi sebagai seorang pemasar yang perlu kita tahu cuma satu:

Bagaimana mendatangkan calon pembeli lewat URL Affiliasi kita

Sisanya, sudah urusan pemilik produk dengan systemnya sendiri.

Namun, sebagai pemasar yang baik tentu kita tidak cuma memikirkan itu saja. Kita harus melakukan memberi nilai lebih agar orang mau beli lewat URL Affiliasi kita. Terkadang malah kita perlu menjadi customer service bagi orang2 yang beli produk lewat kita. Dengan demikian, kita akan dikenal sebagai pemasar yang terpercaya dan peduli kepada pelanggan.

Berkenalan dengan System Affiliasi BeOn

Kita sudah belajar bagaimana system affiliasi bekerja. Kemudian langkah selanjutnya adalah mencari pak Bejo eh pemilik produk yang membuka system affiliasi. Ada banyak sekali produsen yang membuka system affiliasi. Tapi di ebook ini saya ingin memperkenalkan salah satunya.

BeOn atau BelanjaOnline.co.id adalah website yang menyediakan produk-produk fisik mulai pakaian anak, pakaian dewasa hingga mainan dan perlengkapan dapur. Produk-produknya juga terus ditambah karena saat saya menulis ebook ini, beberapa kategori produk sudah disiapkan meski belum ada isinya.

Sebelum ada BeOn, toko online yang menyediakan system affiliasi adalah Lazada, namun karena Lazada beriklan dengan sangat2 masif sehingga affiliate kalah saingan, maka kemudian banyak ditinggalkan.

System affiliasi BeOn ini cukup unik karena ada 2 macam produk yang bisa kita pasarkan. Pertama adalah affiliasi rekrutmen member. Maksudnya ketika kita merekrut affiliate baru, kita akan mendapatkan komisi. Komisi rekrutmen sendiri ada 4 level.

Level 1 : Komisi Rp. 50.000

Level 2 : Komisi Rp. 15.000

Level 3 : Komisi Rp. 10.000

Level 4 : Komisi Rp. 5.000

Yang kedua adalah affiliasi produk. Affiliasi untuk penjualan produk juga terdiri dari 4 level

Level 1 : Komisi 10% dari harga produk

Level 2 : Komisi 5% dari harga produk

Level 3 : Komisi 2% dari harga produk

Level 4 : Komisi 1% dari harga produk

Dengan system pembagian komisi seperti itu, kesempatan kita meraih penghasilan yang lebih besar sangatlah memungkinkan. Ditambah lagi produk yang dijual sangatlah banyak sehingga kita bisa lebih leluasa dalam memasarkan produk yang sesuai trend terkini.

Jika anda sudah siap bergabung bersama BeOn, silahkan lanjut membaca. Jika tidak tertarik, silahkan tutup ebook ini karena setelah ini, kita hanya akan fokus bagaimana memasarkan produk-produk BeOn.

Registrasi BeOn

Oke! Senang sekali anda masih bersama saya sejauh ini. Sekarang kita mulai beranjak ke bagian yang lebih teknis dan langsung praktek. Saya harap anda membaca ebook ini sambil stand by di internet karena kita akan langsung praktek.

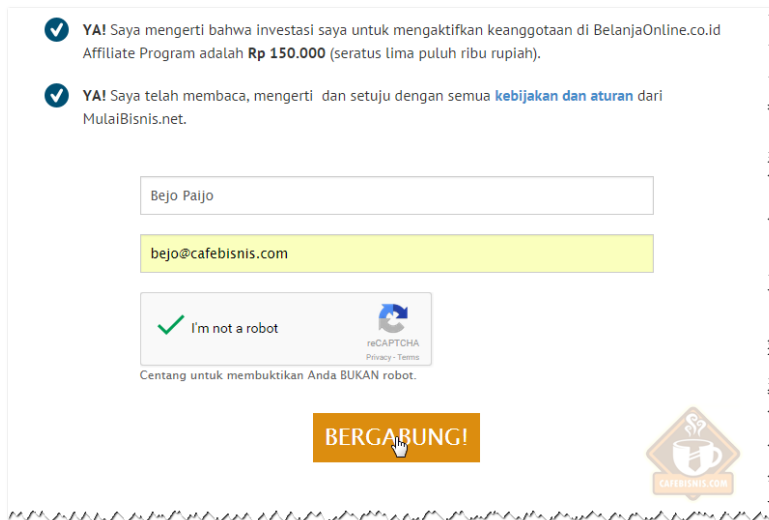
Untuk mendaftar di BeOn, silahkan mengunjungi alamat ini:

<http://cb8.me/amazonlokal>

Anda bisa baca-baca dulu, atau langsung klik link **Registrasi** yang ada di pojok kanan atas.

Silahkan isi nama lengkap dan email anda. Untuk captcha-nya, beri centang I'm not robot. Biasanya akan muncul captcha juga, tapi kadang ndak. Emang random kok.

Kalau sudah kemudian klik BERGABUNG




The image shows a registration form for the BeOn affiliate program. It includes two checkboxes with green checkmarks indicating terms acceptance. Below these are input fields for a name ('Bejo Paljo') and an email address ('bejo@cafebisnis.com'). A reCAPTCHA 'I'm not a robot' checkbox is checked. At the bottom is a large orange button labeled 'BERGABUNG!' and a small logo for 'CAFE BISNIS.COM'.

✓ YA! Saya mengerti bahwa investasi saya untuk mengaktifkan keanggotaan di BelanjaOnline.co.id Affiliate Program adalah **Rp 150.000** (seratus lima puluh ribu rupiah).

✓ YA! Saya telah membaca, mengerti dan setuju dengan semua [kebijakan dan aturan](#) dari MulaiBisnis.net.


Bejo Paljo

bejo@cafebisnis.com

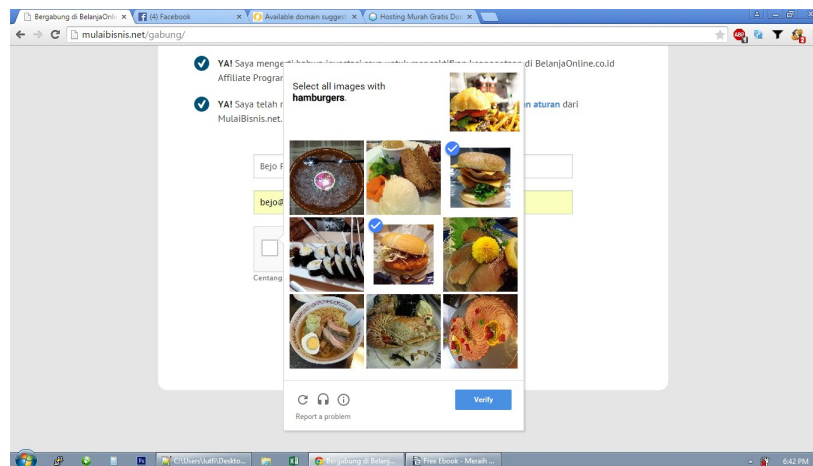
✓ I'm not a robot  reCAPTCHA Privacy - Terms

Centang untuk membuktikan Anda BUKAN robot.

BERGABUNG!



Contoh captchanya bisa kayak gini juga hehehe



Selanjutnya silakan melakukan transfer sebesar Rp 150.000 (seratus lima puluh ribu rupiah) ke salah satu rekening bank di bawah ini untuk mengaktifkan keanggotaan anda di BeOn Affiliate Program.

Bank Mandiri no. 137-000-44-555-29
An. Bob Bastian

atau

Bank BCA no. 535-0169-867
An. Bob Bastian

Lalu isi form konfirmasi yang ada di <http://mulaibisnis.net/bayar/>

Konfirmasi Pembayaran

PERHATIAN: Pastikan anda telah melakukan transfer terlebih dahulu ke rekening kami sebelum melanjutkan proses konfirmasi pembayaran.

Nama Anda *

Alamat Email *

Nomor HP (hanya nomor tanpa spasi dan simbol apapun) *

Nama Bank Anda *

No Rekening Bank Anda (hanya nomor tanpa spasi dan simbol apapun) *

Nama Pemilik Rekening *

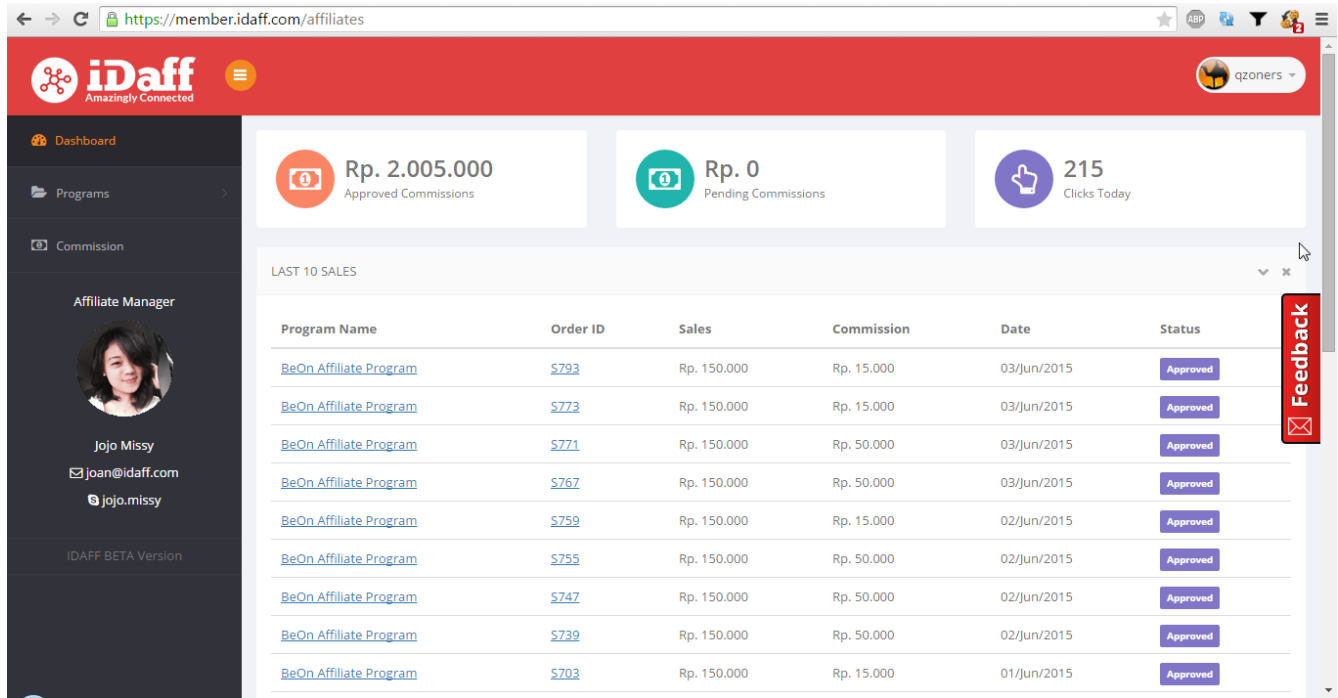


Sekarang tinggal menunggu saja pembayaran anda diproses oleh admin BeOn. Jika sudah diaktifkan, anda akan mendapatkan email pemberitahuan.

Marketing Tool

Apakah anda sudah bergabung dengan BeOn dan sudah menerima email pemberitahuan bahwa akun anda sudah diaktifkan? Jika sudah, silahkan login ke IDAFF untuk mengakses aneka macam tool marketing yang sudah tersedia.

Buka <https://member.idaff.com/> untuk login. Isikan username dan password sebagaimana telah diberikan oleh admin melalui email. Halaman memberareanya seperti ini:



The screenshot shows the IDAFF member dashboard. The top navigation bar includes the IDAFF logo and a user profile dropdown. The main content area displays three summary cards: Approved Commissions (Rp. 2.005.000), Pending Commissions (Rp. 0), and Clicks Today (215). Below these is a table titled 'LAST 10 SALES' with columns for Program Name, Order ID, Sales, Commission, Date, and Status. The table lists ten sales entries, all for 'BeOn Affiliate Program', with various order IDs and commission amounts. A 'Feedback' button is visible on the right side of the table.

Program Name	Order ID	Sales	Commission	Date	Status
BeOn Affiliate Program	\$793	Rp. 150.000	Rp. 15.000	03/Jun/2015	Approved
BeOn Affiliate Program	\$773	Rp. 150.000	Rp. 15.000	03/Jun/2015	Approved
BeOn Affiliate Program	\$771	Rp. 150.000	Rp. 50.000	03/Jun/2015	Approved
BeOn Affiliate Program	\$767	Rp. 150.000	Rp. 50.000	03/Jun/2015	Approved
BeOn Affiliate Program	\$759	Rp. 150.000	Rp. 15.000	02/Jun/2015	Approved
BeOn Affiliate Program	\$755	Rp. 150.000	Rp. 50.000	02/Jun/2015	Approved
BeOn Affiliate Program	\$747	Rp. 150.000	Rp. 50.000	02/Jun/2015	Approved
BeOn Affiliate Program	\$739	Rp. 150.000	Rp. 50.000	02/Jun/2015	Approved
BeOn Affiliate Program	\$703	Rp. 150.000	Rp. 15.000	01/Jun/2015	Approved

BeOn tidak meninggalkan anda sendiri dalam memasarkan produk-produknya. Mereka menyediakan aneka macam tool yang bisa anda gunakan untuk memasarkan produk BeOn. Diantaranya adalah:

1. Link Afiliasi
2. Link Afiliasi Produk
3. Membuat Toko Online BeOn
4. Widget BeOn

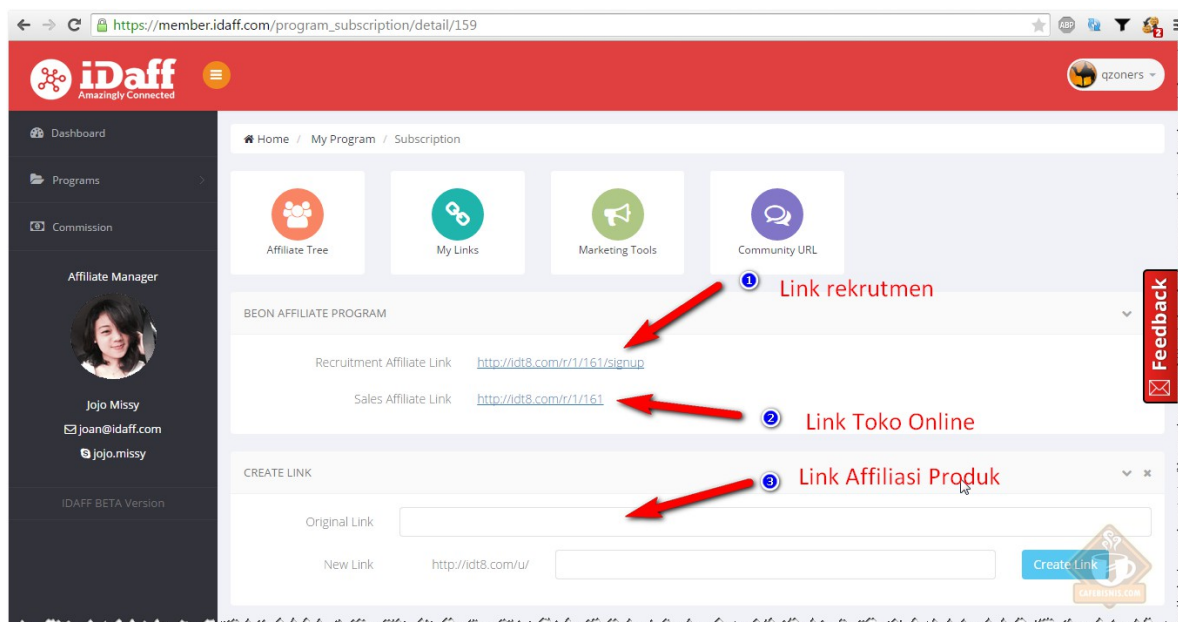
Untuk mengakses marketing tool, klik menu Program – My Program lalu klik Beon Affiliate Program.



Ok, sekarang mari kita bahas satu per satu kemudian langsung praktek

Link Affiliasi

Begitu anda klik BeOn Affiliate Program, maka anda akan langsung bertemu dengan Link Affiliasi. Tampilannya seperti ini:



Ada 2 link affiliasi. Pertama link affiliasi rekrutmen, kita pakai untuk rekrut member baru dengan

komisi 50rb per member. Sedangkan link kedua adalah link ke halaman depan toko online BelanjaOnline.co.id

Untuk kolom yang di bawah adalah link untuk memasarkan produk-produk BelanjaOnline. Misalnya anda ingin menjual per produk dan dipasarkan lewat social media gitu. Lebih lengkap akan saya jelaskan di bawah.

Dua link di atas bisa langsung anda promosikan, bisa juga disingkat dulu dengan penyingkat URL seperti <http://bit.ly> ataupun <http://gg.gg> agar tampilannya lebih menarik saat dipromosikan.

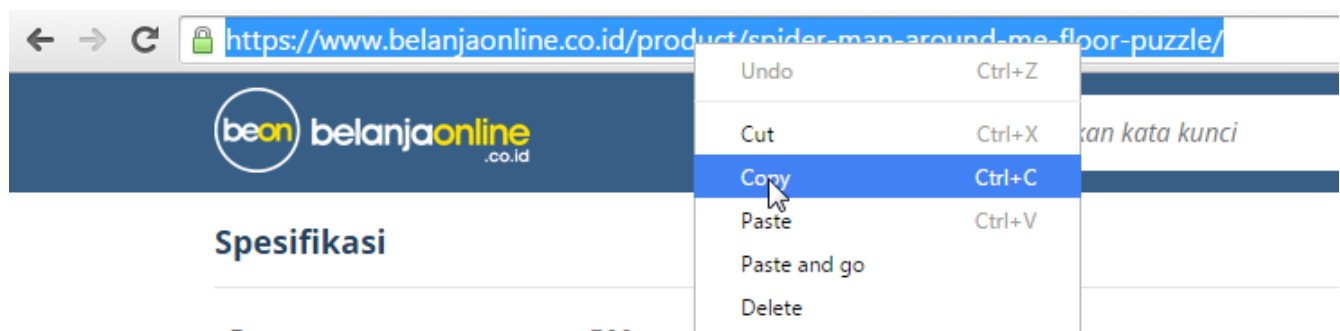


Link afiliasi ini sendiri akan menanamkan cookies ke browser pengunjung dan akan tercatat selama 1 tahun. Jadi, sebarkan saja link-nya secara massif. Karena jika pengunjung itu balik lagi dan order, anda akan tetap mendapatkan komisinya.

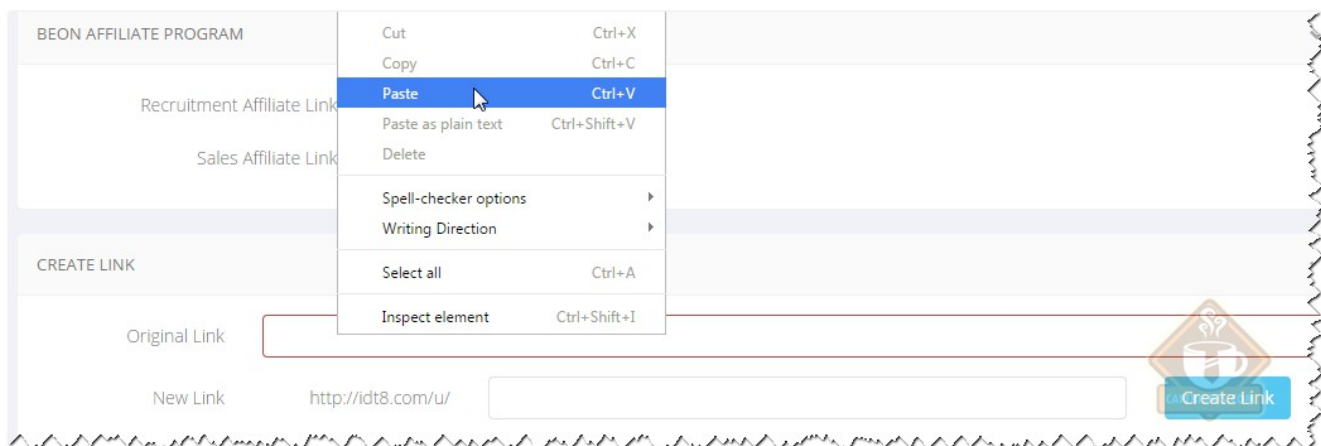
Link Afiliasi Produk

Tool yang ini sangat cocok dengan gaya saya dalam berpromosi yang lebih menyukai cara unik untuk menjaring pembeli. Kita bisa mempromosikan halaman produk maupun halaman kategori BelanjaOnline menggunakan tool ini. Ok, mari kita coba ya

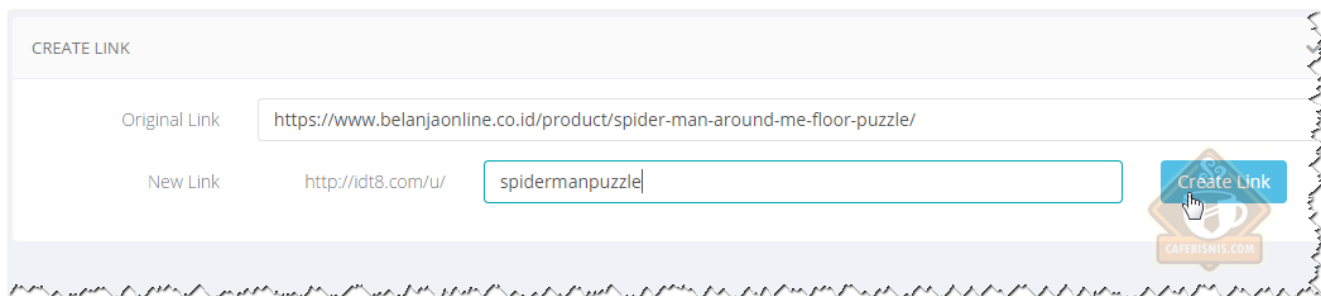
Pertama buka dulu BelanjaOnline.co.id lalu pilih produk yang ingin kita pasarkan. Misalnya: Spider-Man Around Me Floor Puzzle. Langsung Copy URL-nya



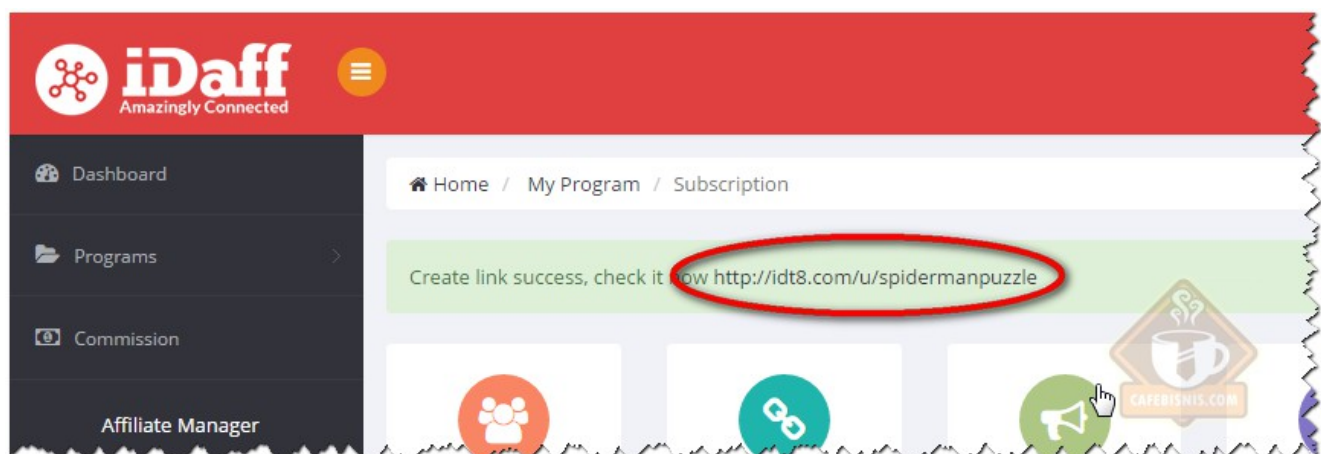
Setelah itu paste di box Original Link



Sekarang isi New Link dengan URL baru sesuka anda. Misalnya spidermanpuzzle. Lalu klik Create Link. Contohnya seperti ini:



Sudah jadi deh. Jika sukses, anda akan mendapatkan tambahan URL Afiliasi baru.



Untuk melihat link-link afiliasi yang sudah pernah anda buat, klik My Links dan akan muncul link-link yang sudah anda buka lengkap dengan performa tiap link-nya. Seperti ini contohnya:

MY LINKS			
Link	Clicks	EPC	Conversion
http://idt8.com/r/1/161	1246	Rp. 0	0 %
http://idt8.com/r/1/161/signup	2120	Rp. 897	1.7924528301887 %
http://idt8.com/u/bisnismom	48	Rp. 0	0 %
http://idt8.com/u/spidermanpuzzle		Rp. 0	0 %



Selain 2 tool di atas, ada juga banner yang bisa anda pasang dan promosikan. Selain itu, jika anda ingin membuat website toko online yang memasarkan produk-produk beon, tersedia theme dan pluginnya. Tapi maaf, tidak saya bahas di ebook ini karena fokus ebook ini adalah memasarkan afiliasi tanpa website dan tanpa stok produk.

Sampai di sini anda sudah punya Link afiliasi untuk dipasarkan, sudah punya gambar dan banner juga, maka saatnya kita belajar cara promosinya.

Strategi Memasarkan Produk BeOn

Ada banyak cara dalam memasarkan produk Beon. Kita akan bahas beberapa di sini. Strategi lebih lengkap dan lebih mendetil akan saya berikan di Grup Facebook BeOn yang saya kelola khusus untuk mereka yang join melalui link afiliasi yang ada di ebook ini. Ok, mari kita mulai

Bangun Jaringan Dulu

Kebanyakan pemula lupa mengatur strategi dan melihat benar-benar peluang ketika memasarkan produk online. Alhasil, ketika tenaga dan semangat sudah mulai menurun, penghasilan juga ikut menurun bahkan mungkin semangat udah kendor duluan sebelum mendapatkan penghasilan.

Kita lihat, BeOn memiliki system komisi bertingkat hingga 4 level. Artinya anda tetap mendapatkan komisi dari orang yang anda ajak, orang yg diajak orang yg anda ajak dan orang yg ada di bawahnya lagi. Rinciannya seperti ini:

Level 1 : 10%

Level 2 : 5%

Level 3 : 2%

Level 4 : 1%

Coba anda bayangkan, jika 1 orang mampu menjual 10 produk seharga Rp. 200.000,- maka komisi yang didapatkan hanya Rp. 20.000,- x 10 = Rp. 200.000,- saja. Tapi jika anda membangun jaringan, misalnya anda punya 20 tim dan masing2 tim berhasil menjual 10 produk seharga Rp. 200.000,- maka komisi yg anda dapatkan dari tim anda:

$5\% \times 20 \times 10 \times 200.000 = \text{Rp. } 2.000.000,-$

Dan dengan kerja tim, apalagi lewat pemasaran online, peluang sale-nya jauh lebih besar daripada anda bekerja seorang diri. Saya akan berikan gambaran bagaimana sebuah tim bisa begitu hebat bekerja di dunia online daripada seorang diri.

Kita ambil contoh tim dg 20 orang dan 1 leader yaitu anda. Misalnya hari ini anda promosi sebuah baju gitu di facebook, maka 20 orang tim anda bertugas melakukan like, comment dan share. Gini aja status anda di facebook akan muncul di timeline semua teman-teman anda. Nanti jarak 1 jam ganti salah satu anggota tim yg promo dan yang lain bertugas like, share dan comment. Tentu yg dipromosikan jangan produk yang sama ya biar gak ketahuan kalau kerjasama hehehe...

Nah, itu baru promo di status sendiri. Selanjutnya promosi di grup. Masing-masing anggota diminta komentar, bisa pura-pura nanya, bisa ngasih endorsment atau testimony, dll. Dijamin tuh status di grup akan nongol terus di bagian atas grup dan kesempatan dibaca anggota grup lain akan semakin besar.

Itu baru lewat facebook, belum yang lewat Google+, Twitter atau Instagram. Kalau ditambah dengan website lebih maknys lagi karena tiap anggota bisa saling memberi dukungan backlink. Semakin besar grup, akan semakin besar peluang mendapatkan pembeli.

Maka sebelum anda membaca strategi berikutnya, pahami betul-betul bab ini. Inilah jantung misi ebook ini. Tanpa ini, akan berat sekali mendapatkan sejuta sebulan dalam bisnis online.

Jadilah unik

Kebanyakan para pemasar online sukanya main comot materi iklan yang telah disediakan perusahaan. Misalnya gambar dan deskripsi, mereka cuma copy dan paste gitu saja. Padahal untuk mendapatkan pembeli, anda harus melakukan yang berbeda dari kebanyakan kompetitor. Misalnya untuk masalah gambar, anda bisa modifikasi dulu gambarnya. Beri sedikit tulisan atau pemanis sehingga gambar yang kita promosikan berbeda dengan gambar yang dipromosikan oleh kompetitor lain.

Untuk diskripsi produk juga harus kita buat yang unik. Kalau bisa baca saja diskripsi yang ada di web kemudian ceritakan ulang dengan bahasa anda sendiri. Ini akan membuatnya lebih unik dan lebih bersahabat tatkala dibaca oleh pengunjung.

Dengan gambar yang unik, diskripsi produk yang unik, anda sudah siap untuk memasarkan produk-produk BeOn.

Dan jika anda bekerja dalam tim, maka anda bisa bagi tugas dengan tim anda. Misalnya anggota A fokus di produk A. Dia bikin diskripsi produk dan gambar produk. Lalu di share ke anggota tim lain. Nah, setelah kumpul materi promonya, tinggal promosi deh dengan cara yang sudah saya sebutkan sebelumnya. Kalau kerja sendiri? Ampuuuun deh rempongnya.

Memasarkan Lewat Social Media

Karena kita tidak memiliki website, maka kita bisa mempromosikan produk-produk beon melalui sosial media. Anda bisa memanfaatkan facebook, twitter, google plus atau instagram. Semua web tersebut gratis tinggal kita mau memanfaatkannya dengan maksimal.

Dalam memasarkan produk lewat social media, saya sangat menyarankan kepada anda agar tidak promosi terus menerus. Berilah jeda antara satu promosi dan promosi yang lain. Misalnya dari 5 update status, cukup 1 saja status promosi.

Anda bisa mendapatkan artikel untuk update status dari google. Search saja sesuatu yang menarik di google lalu paste ke social media. Satu artikel bisa anda posting ke facebook, google plus, twitter dan instagram sekaligus. Jadi anda tak perlu punya banyak konten untuk merawat 5 sosmed tersebut.

Dalam tiap update status, jangan lupa untuk selalu menyertakan GAMBAR. Karena gambar jauh lebih diperhatikan daripada sekedar tulisan biasa. Gambar bisa cari di <http://images.google.com> sedangkan untuk status iklan, kita bisa pakai gambar yang tersedia di website beon.

Maka selalu check point-point ini dalam setiap update status:

1. Gambar yang menarik
2. Artikel yang informatif / deskripsi produk dg gaya bicara anda sendiri
3. Link afiliasi

Bisa juga lho anda menambahkan link afiliasi di bawah artikel yang anda share. Misalnya diletakkan di bagian bawah. Jadi setelah teman2 anda baca artikel, mereka akan menemukan penawaran anda.

Lakukan beberapa ujicoba untuk melihat karakter teman-teman sosmed anda. Memperhatikan timeline juga akan memberikan banyak ide tentang issue apa yang sedang hangat dibicarakan teman-teman anda juga anda bisa memahami sisi emosional mereka sehingga anda bisa menemukan strategi promosi yang tepat.

Jangan langsung mengarahkan ke halaman BeOn

Jika anda melakukan promosi massif misalnya ke grup facebook, ke situs iklan baris atau situs marketplace lain, saya sangat menyarankan untuk mengarahkan pengunjung ke website anda dulu. Bila belum punya, arahkan ke akun facebook anda dulu. Kenapa? Agar pengunjung kenal dengan anda.

Survey membuktikan bahwa, kebanyakan pengunjung tidak membeli produk di kesempatan pertama dia datang. Makanya, memberi mereka info yang lengkap di website atau akun facebook akan sangat bermanfaat. Ketika mereka sudah siap beli, anda tinggal mengarahkan ke halaman order di website BeOn.

Maka, sebisa mungkin arahkan pengunjung ke BeOn ketika mereka benar-benar telah siap beli. Kalau baru cari-cari info sebaiknya ke website kita dulu.

Untuk bisa praktek ini, lebih baik selain punya akun personal, anda juga punya fanspage yang berisi produk-produk BeOn dengan diskripsi unik yang sudah kita siapkan sebelumnya. Di FP tersebut bisa anda pasang nomor kontak anda, BBM atau info lain yang diperlukan.

Kumpulkan list

Dalam dunia affiliate marketing, mengumpulkan list atau list building adalah aktifitas yang WAJIB dilakukan. Entah data anda yang anda kumpulkan, asal bisa dikontak, itu namanya list building. Anda bisa mengumpulkan email, mengumpulkan nomor HP, mengumpulkan teman facebook, dll.

Untuk mengumpulkan email, anda butuh autoresponder. Sedangkan untuk mengumpulkan HP, anda butuh software broadcast SMS yang tepat. Paling gampang ya mengumpulkan teman facebook yang tertarget.

Contohnya produk BeOn kan rata-rata masih seputar kebutuhan rumah tangga seperti pakaian, perlengkapan memasak dan mainan anak-anak. Maka target pasar kita tentunya ya ibu-ibu rumah tangga. Nah, anda tinggal cari tuh ibu2 rumah tangga lalu ajak berteman. Bisa cari di grup-grup facebook, bisa juga cari di fanspage tempat kumpul ibu-ibu.

Sstt... anda bisa juga stalking fanspage yang jualan baju. Kalo ada yg like, comment atau share langsung aja ajak berteman. Xixixi.... Biasanya kalau baru nge-like atau comment kan berarti masih online. Jadi kesempatan diterima lebih cepat.

Grup Khusus Pemasar BeOn

Oke, saya belum bisa share banyak hal melalui ebook ini. Tapi saya sudah menyediakan grup khusus untuk anda para pemasar BeOn yang ada dalam jaringan saya. Di sana kita akan bahas lebih dalam dan lebih detil langkah-langkah yang sudah saya jelaskan dalam ebook ini. Kalau anda tertarik, silahkan bergabung dengan kami di:

<http://cb8.me/amazonlokal>

Setelah keanggotaan affiliate anda diaktifkan, silahkan kontak saya via SMS atau WhatsApp:

Lutvi Avandi

0897 009 7777

dengan menyebut alamat email yang didaftarkan di BeOn dan alamat email facebook anda.



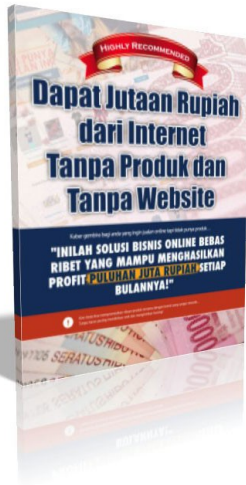
Jika anda take action sekarang. Mendaftar di BeOn melalui:

<http://cb8.me/amazonlokal>

saya akan berikan bonus special di halaman berikutnya:

BONUS SATU:

Ebook Rebrandable “Dapat Jutaan Rupiah dari Internet Tanpa Produk dan Tanpa Website”



Ebook ini secara khusus menjelaskan peluang bisnis online yang bisa dijalankan oleh seorang pemula tanpa butuh modal besar, tanpa butuh punya produk dulu dan bahkan tanpa butuh membangun website terlebih dahulu.

Dengan panduan ebook ini, anda bisa langsung action, langsung cari duit melalui internet.

Jika anda bergabung bersama saya di BeOn, anda bisa memiliki ebook ini dlm versi Rebrand. Artinya URL Afiliasi, Nama dan No. HP bisa diganti URL Afiliasi anda, nama anda dan nomor HP anda.

Gunakan ebook ini sebagai sarana promosi atau list building nantinya.

BONUS DUA:

Ebook “BeOn Secret Service”



Ebook ini adalah seri kedua dari ebook tentang BelanjaOnline.co.id tapi isinya lebih fokus ke pemasaran yang efektif. Lewat ebook ini kita akan belajar bagaimana memanfaatkan tool-tool marketing juga rahasia pemasaran para affiliate marketer dunia.

Tersedia misi-misi di dalam ebook yang harus anda selesaikan dan tamatkan untuk bisa dinyatakan lulus dan berhak bergabung bersama saya di BeST (BeOn Super Team).

Hanya 50 orang yang akan menjadi super team saya, yang akan saya coach secara personal langsung dari WhatsApp agar mampu menghasilkan jutaan rupiah dari BeOn. Saya berharap sekali, andalah yang akan bergabung dalam Super Team saya nantinya.

DAFTAR SEKARANG

Rekomendasi

Saya sadar ebook ini jauh dari kata sempurna. Ketika sudah berjalan, anda akan butuh penjelasan yang lebih detil dan lebih komplit lagi. Bisa sih anda melakukan trial and error atau mencari referensi lain, namun menurut saya daripada menghabiskan waktu ujicoba lagi, kenapa kita tidak menggunakan hasil ujicoba orang lain yang terbukti berhasil lalu memakainya sesuai kebutuhan kita. Jika anda butuh panduan terkait pemasaran online yang sudah teruji, berikut rekomendasi saya:

Setelah sekian lama trial-error, akhirnya..

Sebuah Sistem Sederhana yang Terbukti Mampu Menghasilkan Minimal 10.000.000,- "Rutin" Setiap Bulan dari Google+ Ada Di Hadapan Anda..

Sebentar lagi akun Google+ Anda (yang selama ini Anda sia-siakan) akan menjadi "mesin uang" kedua Anda yang siap mengalirkan jutaan hingga Puluhan Juta Rupiah ke rekening Anda.

Bahkan jika Anda seorang karyawan pabrik sekalipun.



Google Plus masih merupakan misteri saat ini karena memang tak banyak pebisnis online yang memanfaatkannya dengan baik. Saya baru tahu ternyata ada banyak fitur-fitur G+ yang bisa kita manfaatkan untuk memasarkan produk kita.

Gak cuma itu, mas Chotim masih menambah lagi dengan teknik closing BBM dan bagaimana menangani berbagai macam tipe konsumen.

Asal anda punya produk, panduan ini sudah cukup menurut saya untuk meningkatkan omset penjualan produk anda. Gak usah teknik macem-macem lagi :)

MGP+ Bisa Anda Aplikasikan Untuk...

- ✓ Mempromosikan produk fisik Anda
- ✓ Mempromosikan produk digital Anda
- ✓ Mempromosikan Jasa Anda
- ✓ Mengembangkan jaringan Anda
- ✓ Mencari jaringan reseller
- ✓ Mengumpulkan list BBM
- ✓ Mengalirkan trafik GRATIS ke blog
- ✓ Mengundang lead ke landing page CPA
- ✓ Affiliate Clickbank/Amazon/lainnya
- ✓ Toko online (Istri) Anda
- ✓ Sumber penghasilan UTAMA
- ✓ Penghasilan "sampingan" Anda

Dapatkan Panduan Ini Hari Ini

PERINGATAN bagi para Facebooker !!

Pertama kalinya, Strategi Dominasi **FACEBOOK** akan diungkap **TUNTAS** untuk Anda !

**Pelajari berbagai teknik untuk memulai bisnis online
Anda SAAT INI JUGA. Tidak ribet, santai, sangat cocok
bagi Anda yang sering Facebook-an**

**** Terpercaya sejak 2013 ****

**** 600 member dan terus bertambah setiap waktunya ****

Apa sih yang ada di FB Domination ini :

**** INGAT! FB DOMINATION BUKAN SOFTWARE ATAU APLIKASI TAPI STRATEGI ****

13 Video Tutorial Utama

1. Bagaimana membuat akun FB yang MENJUAL
2. Bagaimana menemukan LIST calon BUYER
3. Bagaimana menemukan KONSUMEN yang TERTARGET dan TERSEGMENT
4. Riset apa yang diminati KONSUMEN
5. Membuat AKUN yang CLEAN bebas dari SPAM
6. Keuntungan dari TAG dan MENTION
7. The Power of NOTIFICATION
8. Strategi SOFT SELLING
9. Menarik Efek VIRAL
10. dan masih banyak lagi diskusi di grup



Update Video Tips-tips Sederhana



1. buat akun
target market



2. edit biodata
akun



3. friend list
category



4. Fb graph



opening fbdom3

DOWNLOAD NOW!